



Sexo / Erotisme



f J'aime 6

Vente de sex toys à domicile : témoignages

Article du 17/09/2010

Après les **réunions Tupperware**, voici les **ventes de sex toys à domicile**. Le principe ? Des ambassadrices formées rendent visite à un groupe de clientes réunies chez l'une d'entre elles et leur proposent des sex toys, en toute discrétion. Voici leurs **témoignages**.

Par Elsa Rouden

Visuel : Oredia

SOMMAIRE DE L'ARTICLE

1. Les réunions sex toys, côté cliente

2. Les réunions sex toys, côté ambassadrice

VOYANCE

Des voyants vous dévoilent votre avenir amoureux.

> Interrogez-les



SUR LE MÊME THÈME

> Sexe & fun

> Les 10 scènes d'amour qui nous ont fait rêver au cinéma

> La playlist sexy

> Les massages, c'est divin

> Mon pire souvenir érotique

FORUM SEXO

> " Avis sur les gigolos... "

> " Comment se débarrasser d'un lourdaud..... "

> " Les réunions sex toys, côté..... "

» Les réunions sex toys, côté cliente

Comment avez-vous connu la vente de sex toys à domicile ?

Vanessa Laborde : j'ai connu la vente de **sex toys à domicile** lors d'une réunion chez une amie.

Qu'est-ce qui vous a décidé à franchir le pas ?

V.L. Le concept que propose Secrète Arlette m'a séduite pour plusieurs raisons. D'abord, parce que cela me permet de partager ce moment avec des amies. Ensuite, parce que la personne qui nous présente les accessoires coquins, **lingeries**, cosmétique et sex toys est formée et fait de ces réunions un moment sympathique et ludique.

Comment s'est passée votre première réunion sex toys ?

V.L. J'appréhendais un peu car je ne connaissais pas du tout les sex toys et autres produits coquins. Etant curieuse, j'ai accepté l'invitation pour assister à une réunion entre amies et je n'ai pas été déçue. C'est un moment convivial et où l'on peut poser plein de questions. Le début des réunions se passe en groupe. On nous présente les produits, que l'on peut tester, toucher et goûter. La prise des commandes se déroule ensuite individuellement, ce qui permet de respecter l'intimité de chacun.

Ces réunions sont-elles devenues un rituel pour vous ?

V.L. Je fais une réunion environ tous les 2 et 3 mois. Mais ce n'est lassant pour autant car l'hôtesse ne présente jamais les produits de la même manière. Elle y apporte toujours une touche personnelle, pour mon plus grand plaisir et celui de mes amies.

Pourquoi préférez-vous la vente de sex-toys à domicile à celle plus « classique » (en Love shop ou sex shop ouverts à tous) ?

V.L. Parler de sexualité au travail n'est pas évident. Ces services nous permettent de nous lâcher, de parler plus librement entre collègues ou amies. Le fait de pouvoir choisir le lieu de la réunion importe aussi beaucoup.

Que pense votre compagnon de ces réunions ?

V.L. Mon mari est très content que je puisse enfin m'épanouir et me laisser séduire par ces produits qui pimement notre vie de couple. Il faut dire que j'ai toujours refusé d'aller dans un sex shop avec lui.

Vos achats ont-ils évolué avec le temps ?

V.L. J'ai commencé par acheter des cosmétiques (bougie de **massage** ...) et, par la suite, j'ai osé me tourner vers les sex toys (notamment un stimulateur clitoridien). Les réunions m'ont permis de faire mes premiers achats coquins. L'animatrice a su m'orienter et m'aider dans mes différents choix. Grâce à ses conseils j'ai su comment utiliser mes différents achats.

Un grand merci à la société Secrète Arlette (www.secrete-arlette.fr) pour sa collaboration



14 personnes

Vente de sex toys à domicile : témoignages

Article du 17/09/2010

Après les **réunions** Tupperware, voici les **ventes de sex toys à domicile**. Le principe ? Des **ambassadrices formées** rendent visite à un groupe de clientes réunies chez l'une d'entre elles et leur proposent des **sex toys**, en toute discrétion. Voici leurs **témoignages**.

Par Elsa Rouden

Visuel : Oredia

SOMMAIRE DE L'ARTICLE

1. Les réunions sex toys, côté cliente

2. Les réunions sex toys, côté ambassadrice

VOYANCE

Des voyants vous dévoilent votre avenir amoureux.

> Interrogez-les



SUR LE MÊME THÈME

- > Sexe & fun
- > Les 10 scènes d'amour qui nous ont fait rêver au cinéma
- > La playlist sexy
- > Les massages, c'est divin
- > Mon pire souvenir érotique

FORUM SEXO

- > " Avis sur les gigolos... "
- > " Comment se débarrasser d'un lourdaud..... "
- > " Les réunions sex toys, côté..... "

» Les réunions sex toys, côté ambassadrice

Qu'est-ce qui vous a motivé à présenter ces réunions ?

Virginie Delavaze : Au départ, j'étais testeuse d'objets coquins pour une grande radio et donc très à l'aise sur ce sujet. Puis, ma cousine m'a invitée à une réunion qu'elle organisait chez elle. J'ai ensuite discuté avec l'ambassadrice de la vente des avantages de ce métier. Après en avoir parlé avec mon mari, j'ai signé le contrat en février 2010 et l'ambassadrice est devenue ma marraine. Depuis, je reçois environ 350 € par mois grâce à ces ventes.

Est-ce un complément de revenu ou une activité à part entière à temps plein ?

V.D. C'est une activité à temps partiel, un complément de revenu. Mais il est possible de l'exercer à temps plein.

Comment les ambassadrices sont-elles formées ?

V.D. Nous nous voyons tous les mois. Nous parlons recrutement, déroulement des réunions... Au mois de septembre, nous bénéficions d'une formation avec la directrice, la responsable commerciale et une sexologue, afin de découvrir la nouvelle collection.

Comment se déroule une vente type ?

V.D. Je me rend chez l'hôtesse pour une présentation de 45 minutes. Puis, je la laisse seule avec ses invités, afin qu'ils puissent discuter tranquillement. Après cela, je les rencontre une par une et leur propose d'organiser, pourquoi pas, une réunion chez elle, pendant que je prend leurs commandes.

Quel type de clientèle rencontrez-vous le plus souvent lors de vos réunions ?

V.D. La clientèle est très diverse : ouvrier, cadre, couple, femmes ou hommes... Mais je rencontre le plus souvent des femmes ayant entre 25 et 30 ans.

Comment réagissent vos clientes face à tous ces jouets coquins ?

V.D. Sans jeu de mots, elles sont toujours excitées ! Elles se sentent bien et aiment découvrir de nouveaux jouets qu'elles peuvent toucher, sentir et goûter. Certaines sont tout de même gênées au début, car elles ne sont pas habituées à parler de ces choses-là. Mais au fur et à mesure, la convivialité aidant, elles se lâchent.

Vos clientes achètent-elles davantage pour elles-mêmes ou pour leur couple ?

V.D. Les deux, même si elles pensent avant tout à leur bien-être puis, dans un second temps, à leur couple (« j'espère qu'il va aimer et qu'on pourra l'essayer...après que je l'ai testé moi-même »).

Un grand merci à la société Secrète Arlette (www.secrete-arlette.fr) pour sa collaboration